

Digital Media søger en **salgsdirektør**, som vil sætte yderligere fart på væksten

Til en nyoprettet stilling som salgsdirektør, med reference til adm. direktør, søger vi en kommerciel digital profil, som vil være med til at bygge en salgsorganisation og som har en drøm om at blive partner i et digitalt bureau.

Vi tilbyder

Muligheden for at blive partner og en af de bærende kræfter i Digital Medias vækstrejse. Du bliver en del af et start-up miljø, hvor de grundlæggende elementer er på plads, så vi nu kan begynde at tænke stort. Dagligdagen hos Digital Media er sjov, hyggelig og samtidig yderst ambitiøs. Fagligheden skal være i top og vi stiller store krav til os selv. Vi har en glad omgangstone og humor fylder en stor del af dagligdagen.

Rollen som salgsdirektør hos Digital Media er nyoprettet og er et centralt element i vores ambitiøse vækststrategi. Salgsdirektøren vil blive centralt placeret i organisationen og være en tæt sparringspartner til den adm. direktør, samt blive en del af ledergruppen. Det overordnede ansvar for rollen bliver at drive opbygningen og udviklingen af salgsorganisationen i hele Danmark.

Profilen vi søger

Profilen vi søger, har minimum tre års erfaring med salg og rådgivning inden for digital markedsføring. Vedkommende har erfaring med at levere på egne salgsmål, ledelse og rekruttering af salgsprofiler. Den rigtige profil skal gå forrest og vise vejen for salgsorganisation og dermed selv være en af de drivende kræfter i salget. I takt med at organisationen vokser, vil rollen naturligt blive mere strategisk og coachende. For at få succes i rollen skal du mestre følgende færdigheder:

Personlighed

- Du har tidligere bevist, at du er en dygtig sælger/rådgiver af digitale løsninger
- Du kan motivere et salgsteam ved at gå forrest og vise vejen
- Du har stor viden om digital markedsføring på baggrund af konkret erfaring
- Du har erfaring med salg og rådgivning til SMB-segmentet
- Du mestrer salgsprocessen og kan undervise dit kommende team i denne
- Du er visionær og har det strategiske overblik
- Du er selv aktiv i marken og går forrest for at indfri egne ambitiøse salgsmål

Faglighed og kompetencer

- Du er sælger med stort S
- Du er smilende og bidrager med god energi til teamet
- Du er ambitiøs og "spiller for at vinde"
- Du motiveres af at skabe resultater og drive vækst
- Du er en empatisk og naturlig leder
- Du er struktureret og god til at følge op på teamets performance



Digital Media er et digitalt bureau beliggende i Østerbro. Siden opstarten i november 2019 har vi samarbejdet med alt fra lokale, regionale til nationale annoncører, og vi er kun lige startet.

Vi hjælper vores kunder med digital strategi og eksekvering, herunder display annoncering, sociale medier, SEO, Google Ads og grafisk design. Vores hold består af profiler med mange års erfaring fra mediehus, mediebureauer og medieudbydere, så vi har en bred vifte af erfaring som vi glædeligt deler ud af.

Lyder stillingen som noget for dig, så **send CV og ansøgning til mk@digitalmedia.dk**. Vi ønsker ansættelse hurtigst muligt og holder samtaler løbende. Spørgsmål til stillingen kan rettes til Martin Klitvad på **tlf. 31 41 31 68**.