

DIGITAL SALGSKONSULENT SØGES

Har du erfaring med salg af digitale løsninger? – og vil du med på en vækstrejse, hvor du kan være med til at præge Digital Medias fremtid og samtidig løfte dit eget niveau til nye højder? Så har vi en unik mulighed til dig.

Dine opgaver og ansvarsområder

- Opsøgende salg til lokale og regionale virksomheder
- Sammensætte digitale løsninger for vores kunder
- Mødebooking, mødeafholdelse, tilbudsgivning og forhandling
- Opbygge og vedligeholde din egen portefølje
- Være en stærk medspiller på Digital Media holdet

Personen vi leder efter

- Har 2-3 års erfaring fra en tilsvarende stilling
- Har kendskab til display, sociale medier, SEO og Google Ads
- Brænder for salg, marketing og kommunikation
- Har gode kommunikationsevner og er dygtig til at skabe relationer
- Er ambitiøs, resultatorienteret og har en udpræget vindermentalitet
- Forstår, at vejen til succes kræver en stor indsats.
- Ønsker at være en del af et hurtigt voksende digitalt bureau med store ambitioner

Vil du vide mere?

Har du spørgsmål til rollen er du velkommen til at kontakte CEO & Partner Martin Klitvad, på +45 31 41 31 68.

CV og ansøgning sendes til kontakt@digitalmedia.dk senest 19/03 2021. Samtaler holdes løbende.

KORT OM OS

Digital Media Denmark er et digitalt bureau som siden opstarten i november 2019 har landet mere end 100 kunder. Alt fra lokale, regionale samt nationale annoncører, og vi er kun lige startet.

Vi hjælper vores kunder med digital strategi og eksekvering, herunder display annoncering, sociale medier, SEO, Google Ads og grafisk design. Vores hold består af profiler med mange års erfaring fra mediehus, mediebureauer og medieudbydere, så vi har en bred vifte af erfaring som vi glædeligt deler ud af.

Vi søger en erfaren digital salgsprofil, som vil med på rejsen og som er klar til at løbe hurtigt sammen med os andre.



Stillingen er fuldtid.

Ansøgningsfrist:
19/03 2021